

# Afi Fichas País

## | 2018



## Sudáfrica



*Fecha última actualización: junio 2018*



c/ Marqués de Villamejor, 5  
28006 Madrid  
Tlf.: 34-91-520 01 00  
Fax: 34-91-520 01 43  
e-mail: [saie@afi.es](mailto:saie@afi.es)  
[www.afi.es](http://www.afi.es)

## Índice

---

Datos Generales.....	3
<b>CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO.....</b>	<b>4</b>
Presentación del mercado .....	4
Entorno de negocios.....	4
Situación política.....	6
Situación económica.....	7
<b>NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS.....</b>	<b>10</b>
Relaciones bilaterales con España .....	10
Oportunidades de negocio para las empresas españolas.....	13
Ayudas e incentivos.....	15
<b>ENTORNO OPERATIVO.....</b>	<b>17</b>
Régimen de comercio e inversiones .....	17
Sistema Fiscal .....	20
Sistema Financiero .....	21
Moneda y control de cambio .....	22
Cultura empresarial .....	23
<b>INFORMACIÓN ADICIONAL .....</b>	<b>24</b>
Calendario de ferias.....	24
Direcciones de interés .....	24
Direcciones útiles de Internet.....	25

## Datos Generales

<b>Variables geopolíticas</b>	Nombre oficial	República de Sudáfrica
	Superficie	1.219.090 km <sup>2</sup>
	Población	54.841.552 (est. jul 2017)
	Capital	Pretoria
	Otras ciudades	Johannesburgo, Durban y Ciudad del Cabo
	Situación geográfica	En el Sur de África; limita con Namibia, Botsuana, Zambia, Mozambique, Suazilandia y Lesoto. Está bañado por los océanos Atlántico e Índico.
	Recursos naturales	Oro, cromo, antimonio, carbón, mineral de hierro, manganeso, níquel, fosfatos, estaño, elementos de tierras raras, uranio, diamantes gema, platino, cobre, vanadio, sal, gas natural
	Clima	Semiárido en la mayoría del territorio y subtropical a lo largo de la costa. Días soleados y noches frías.
	Sistema político	República presidencialista
	Divisiones Administrativas	9 provincias: Eastern Cape, Free State, Gauteng, Kwa Zulu-Natal, Mpumalanga, North-West, Northern Cape, Limpopo y Western Cape.
	Crecimiento demográfico	0,99% (est. 2017)
	Población urbana	65,8% (2017)
	Esperanza de vida	63,8 años
	Edad media	27,1 años
	Grupos étnicos	Negros 79,2%, blancos 8,9%, mestizos 8,9% y asiáticos 2,5%.
	Idioma	Isizulu (oficial) 22,7%, isixhosa (oficial) 16%, <i>afrikaans</i> (oficial) 13,5%, <i>sepedi</i> (oficial) 9,1%, inglés (oficial) 9,6%, setswana (oficial) 8%, sesotho (oficial) 7,6%, xitsonga (oficial) 4,5%, siswati (oficial) 2,5%, tshivenda (oficial) 2,4%, isindebele (oficial) 2,1%, otros 1,6%
Prefijo telf.	+27	
<b>Variables económicas</b>	PIB	349,7 miles de millones USD (2017)
	Crecimiento del PIB	1,3% (2017)
	PIB per cápita	13.499 USD PPA (2017)
	Balanza cuenta corriente	-2,5% del PIB (2017)
	Deuda pública neta	51,9% del PIB (est. 2017)
	Déficit público	-4,4% del PIB (2017)
	Moneda	Rand (ZAR)

Fuente: CIA Factbook y Economist Intelligence Unit

## CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

### Presentación del mercado

Situada en el extremo sur del continente africano, Sudáfrica cuenta con una población de algo más de **54 millones de habitantes, cuyo PIB per cápita ronda los 13.499 dólares** (en términos de paridad de poder adquisitivo, 2017). El país austral representa la economía más desarrollada, diversificada y competitiva del continente africano (concentra la mitad de todo el PIB generado en África Subsahariana). No obstante, la población presenta un elevado nivel de desigualdad (a pesar de la *Black Economic Empowerment*, BEE, concebida como una iniciativa para la integración racial).

Las **principales ciudades** del país, en términos de población son, por este orden: **Ciudad del Cabo, Durban, Johannesburgo, Soweto y Pretoria** (la capital).

Se trata del mercado con un mayor nivel de desarrollo de África y la **mayor potencia económica del continente**. Además, cuenta con una **situación geográfica estratégica**, con acceso a los Océanos Atlántico e Índico. **En la ciudad de Durban se encuentra el puerto más grande de África.**

Este mercado emergente dispone de **abundantes reservas de recursos naturales**. En efecto, Sudáfrica es el **mayor productor mundial de platino, oro y cromo**. Otras actividades que también gozan de elevada importancia para la economía del país son: **montaje de automóviles, metalistería, maquinaria, textil, el hierro y el acero, química, productos alimenticios y reparación de barcos comerciales.**

### Entorno de negocios

Sudáfrica posee un **clima de negocios aceptable** (calificación "A4", según Coface), favorecido por su nivel de **estabilidad política y económica**, así como por el grado de **desarrollo de su sistema financiero y normativo** (equiparable al europeo). No obstante, la pobreza y desigualdad generan un alto riesgo social, la escasez de mano de obra cualificada (que convive con una elevada tasa de desempleo), las deficiencias ligadas a la red de transportes y a las infraestructuras energéticas, y la elevada dependencia de los flujos volátiles de capital extranjero son algunas de las debilidades que manifiesta este mercado subsahariano.

En cuanto el Índice 2018 de Libertad Económica (elaborado por la Heritage Foundation), Sudáfrica es una economía “**moderadamente libre**”, situándose en el puesto 77 de un total de 180 países (puesto 4º entre 48 países africanos). El crecimiento económico de Sudáfrica se ha desacelerado debido a la disminución de la competitividad general, la creciente inestabilidad política y el debilitamiento del estado de derecho. El Gobierno ha de mantener la estabilidad macroeconómica, enfrentándose a un reto combinado de deuda pública creciente, empresas estatales ineficientes y presiones de gasto. El sistema judicial es cada vez más vulnerable a las injerencias políticas, y numerosos escándalos y luchas políticas internas que socavan la credibilidad del partido del gobierno.

Atendiendo a la **facilidad para hacer negocios**, Sudáfrica ocupa la **posición 82**, entre un total de 190 países clasificados en el informe *Doing Business 2018* del Banco Mundial. Ello supone un acusado retroceso respecto al puesto 44 que ocupaba en 2015. Todas las variables empeoran (destacando la apertura de negocios y tramitación de permisos de construcción), a excepción de obtención de electricidad y resolución de insolvencia.

<i>Doing Business*</i>	Sudáfrica	España
<b>Facilidad para hacer negocios</b>	<b>82</b>	<b>28</b>
Apertura de un negocio	136	86
Tramitación de permisos de construcción	94	123
Obtención de electricidad	112	42
Registro de propiedad	107	53
Obtención de financiación	68	68
Protección de inversores	24	24
Pago de impuestos	46	34
Comercio transfronterizo	147	1
Cumplimiento de contratos	115	26
Cierre de una empresa	55	19

\*Ranking, considerando 190 economías.

Fuente: *Doing Business 2018*. Banco Mundial.

Atendiendo a los datos del Informe 2017 de Inversiones Mundiales, elaborado por la Conferencia de Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD), los flujos de **inversión extranjera directa** alcanzaron los 2.270 millones de dólares en 2016, un 31,3% más que el año anterior. No obstante, el stock de capital invertido de 2016 (136.837 millones de dólares) ha retrocedido un 23,8% respecto a 2010.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Industria y Comercio: [www.thedti.gov.za](http://www.thedti.gov.za)
- Departamento de Desarrollo Económico: [www.economic.gov.za](http://www.economic.gov.za)
- Doing Business – Banco Mundial: [www.doingbusiness.org](http://www.doingbusiness.org)

## Situación política

Sudáfrica se configura como una **República presidencialista**. El nombramiento de **Cyril Ramaphosa** como nuevo presidente en febrero de 2018 ha dado nuevos bríos al país. Se trata de un consumado negociador, capacitado para pilotar las reformas económicas, y combatir la corrupción. Sus dos objetivos principales son: reconstruir la unidad del Congreso Nacional Africano (ANC), después de que su elección evidenciase las profundas divisiones del partido (respecto a los partidarios de el expresidente Zuma), e impulsar la economía (y por lo tanto la creación de empleo), esenciales para atajar el declive de ANC y propiciar una nueva victoria electoral en 2019.

Entre las iniciativas clave del nuevo gobierno, se encuentran la celebración de una cumbre especial sobre empleos y una conferencia de inversión, la reorganización de la administración y la limpieza de la Autoridad Fiscal Nacional y otras instituciones comprometidas por los tejemanejes del anterior gobierno de Zuma. La legislación laboral, la reforma agraria y la privatización seguirán siendo temas delicados. El cumplimiento de los objetivos de empoderamiento económico negro (incluido el compromiso del ANC con las expropiaciones sin compensaciones) supone un desafío adicional para las empresas, que tienen que hacer frente a un marco legal cambiante. El nuevo presidente Ramaphosa ha generado más estabilidad política y eficacia gubernamental, fundamentales para el repunte de la economía, aunque la materialización de las iniciativas del gobierno exige talento y tendrá que vencer poderosos intereses creados.

Sudáfrica, la economía más avanzada de África, **es un actor importante en los asuntos regionales y mundiales**. El país seguirá profundamente comprometido con el continente, en particular con África meridional, y seguirá prestando apoyo a las operaciones de mantenimiento de la paz en las zonas de conflicto. Zimbabwe ocupará un lugar destacado en la agenda, después de que el ejército zimbabuense desalojara del poder a Robert Mugabe. Sudáfrica también buscará estrechar lazos comerciales de tipo "Sur-Sur", especialmente con otros miembros de la agrupación BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) y con otros bloques comerciales africanos.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Gobierno de Sudáfrica: [www.gov.za](http://www.gov.za)
- Presidencia de Sudáfrica: [www.thepresidency.gov.za](http://www.thepresidency.gov.za)

## Situación económica

Impulsar el crecimiento económico y la creación de empleo en un contexto de incertidumbre mundial, al tiempo que se evitan los desequilibrios macroeconómicos, marcan la agenda económica del país. La política fiscal se está volviendo más estricta y los impuestos están aumentando, a fin de mantener la deuda bajo control y evitar nuevas rebajas crediticias, pero ello también frena los esfuerzos para impulsar el crecimiento. El principal desafío a mediano plazo es superar los obstáculos estructurales que frenan un crecimiento más robusto, como son los cuellos de botella en infraestructuras y la escasez de habilidades tecnológicas y socio-profesionales del país. Otros desafíos son la persistencia de las rigideces del mercado laboral y la aplicación más efectiva de las normas a favor de la competencia.

La **economía sudafricana** creció al 1,3% en 2017, frente al agónico crecimiento del 0,6% en 2016, pero todavía es insuficiente teniendo en cuenta las necesidades de desarrollo del país. Para 2018 y 2019 **se espera una modesta aceleración del crecimiento** del PIB al 1,7% y 1,9%, respectivamente. El aumento de la confianza de las empresas y ciudadanos con el nuevo gobierno, el recorte de las tasas de interés (justificadas por la relativa baja inflación y un rand estable), la mejora de las perspectivas de inversión del sector minero y las expectativas de desarrollo del sector turístico, son los factores más positivos para potenciar el crecimiento económico. Por el contrario, los mayores obstáculos se derivan de la lenta expansión del sector agrario (afectado además por adversas condiciones climáticas) y de la minería (por los precios bajos internacionales), así como el incremento de la presión fiscal (aumento del IVA) y la elevada tasa de desempleo. Las previsiones de *Economist Intelligence Unit* (EIU) apuntalan el crecimiento en torno al 2,5% de promedio anual en el periodo 2020-2022, impulsado por los grandes proyectos de infraestructura de transporte y energía, y una mayor demanda de bienes y servicios por parte de los consumidores, respaldada por la expansión de la clase media negra.

El deterioro del mercado laboral se acentuado por el declive económico de los últimos años y el elevado paro estructural. Las perspectivas de lento crecimiento económico limitan la capacidad de recuperación del empleo (el país requiere una tasa de crecimiento de al menos un 3% para crear empleo). Por todo ello, **la tasa de desempleo se mueve en máximos históricos**, 27,5% en 2017, y las expectativas de EIU incluso señalan tasas más elevadas en los próximos años (rozando el 30% en 2019).

La **tasa de inflación**, por su parte, **cerró el ejercicio 2017 en el 4,5%**, 2,6 puntos por debajo del año anterior. No se espera subidas importantes de la tasa de inflación, atendiendo a la baja demanda interna, las perspectivas de buenas cosechas (los alimentos son esenciales en la cesta de consumo) y la fortaleza de la moneda nacional. Las mayores incertidumbres recaen en el alza de precios del petróleo y el impacto de la severa sequía en la zona de El Cabo Occidental, junto a la posibilidad de devaluaciones futuras del rand. La hipótesis de EIU baraja un promedio de inflación anual del 5,6% para el periodo 2019-2022.

En cuanto al **déficit público**, éste se situó en el **4,4% del PIB para el año fiscal 2016/2017**, cinco décimas más que el año anterior. (según estimaciones de EIU), aunque se espera que el déficit se recorte hasta el 3,5% en 2017/2018. El nuevo enfoque de consolidación en el presupuesto para el año fiscal 2018/19 (abril-mayo), seguido de la vuelta de Nhlanhla Nene como ministro de finanzas apuntan un equilibrio de las políticas fiscales. Al respecto, en marzo Moody's mantuvo a Sudáfrica en la categoría de grado de inversión, y elevó la perspectiva a estable. La mayor presión fiscal (con la primera subida del IVA en 25 años, de un 14% al 15%) y las mejores perspectivas económicas posibilitan un crecimiento más rápido de los ingresos que el gasto, aunque siguen existiendo riesgos importantes que pueden elevar el déficit (como son los aumentos salariales del sector público, el gasto adicional en educación superior, el despliegue planificado del seguro nacional de salud y las demandas financieras de entidades paraestatales en dificultades). Ante este escenario, se espera que el déficit se mantenga en torno al 3,5% en los próximos años. La deuda pública (como porcentaje del PIB) seguirá aumentando, del 53,3% en 2017/18 al 56% en 2020-2021 (según previsiones de EIU), aunque en menor medida del planteamiento inicial del Tesoro Nacional.

En relación con el **sector exterior**, la **balanza por cuenta corriente** de Sudáfrica arrojó un **déficit en 2017 equivalente al 2,5% del PIB**, 8.248 millones de dólares, lo que supone una sensible reducción respecto al año anterior (14.586 millones). Según el pronóstico de EIU, el déficit por cuenta corriente fluctuará dentro de un estrecho rango del 2,7-3% del PIB en los próximos años. La estructura del déficit, que comprende un superávit comercial de mercancías y un déficit comercial en servicios, ingresos y transferencias corrientes, se mantendrá sin grandes cambios. Se espera que el crecimiento de las exportaciones se ralentice, como consecuencia de la moderación de



los precios de las materias primas a nivel mundial (especialmente, los minerales, esenciales en las exportaciones sudafricanas). Las exportaciones no minerales (como los automóviles) se beneficiarán del probable mantenimiento de los acuerdos comerciales (como la Ley de Crecimiento y Oportunidades Africanas establecido con los EE.UU.), aunque la fortaleza del rand puede afectar la competitividad. Los pagos de ingresos a los inversores extranjeros y las transferencias a los miembros de la Unión Aduanera del África Meridional son las principales causas del déficit sudafricano.

<b>Principales indicadores macroeconómicos</b>							
	2013	2014	2015	2016	2017	2018 (p)	2019 (p)
Crecimiento real del PIB (%)	2,5%	1,8%	1,3%	0,6%	1,3%	1,7%	1,9%
Inflación anual (final periodo, %)	5,4%	5,4%	5,2%	7,1%	4,5%	5,6%	5,3%
Tasa de desempleo (promedio, %)	24,7%	25,1%	25,4%	26,7%	27,5%	28,6%	29,6%
Balanza por c.c. (mill. US\$)	-21.240	-17.79	-14.586	-8.248	-8.594	-11.097	-11.289
Saldo presupuestario (%PIB)	-4,6%	-4,5%	-4,2%	-3,9%	-4,4%	-3,5%	-3,4%
Deuda Pública Neta (%PIB)	43,9%	46,5%	48,9%	50,6%	51,9%	50,9%	50,5%

e: estimación; p: previsión

Fuente: Economist Intelligence Unit

<b>Rating Deuda Soberana - Largo plazo</b>		
Calificación - mayo 2018	Moody's	S&P
<b>Sudáfrica</b>	Baa3	BB
España	Baa1	A- ascendente

**Nota:** de menor a mayor riesgo:

**Moody's:** L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

**S&P:** AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

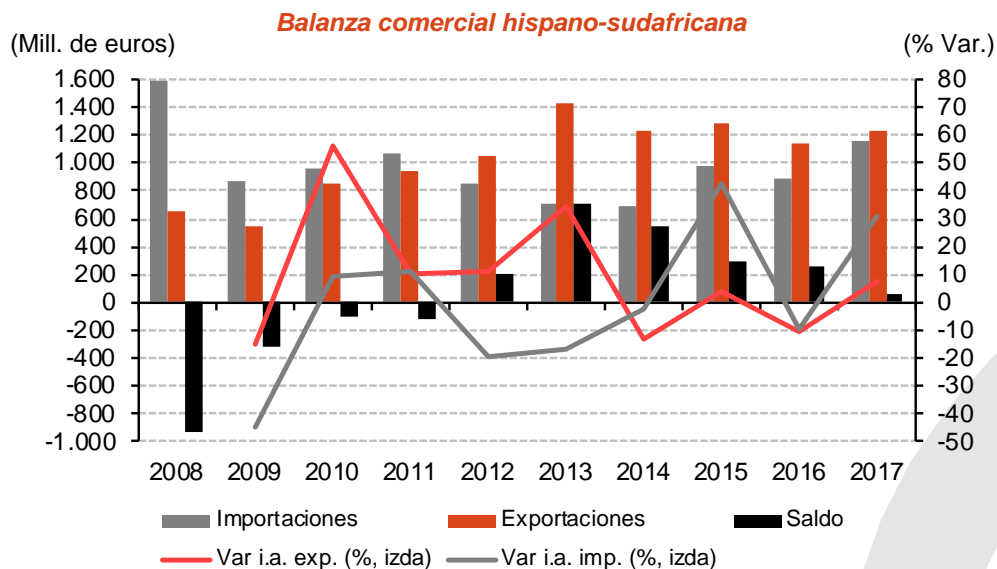
- Banco Central de Sudáfrica: [www.resbank.co.za](http://www.resbank.co.za)
- Ministerio de Finanzas: [www.treasury.gov.za](http://www.treasury.gov.za)

**NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS**

**Relaciones bilaterales con España**

Sudáfrica es uno de los mercados considerados prioritarios por la Administración comercial española. En este sentido, el Plan Integral de Desarrollo de Mercado (PIDM) liderado por el Ministerio de Economía y Empresa y la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE), tiene como objetivo fomentar las relaciones comerciales y la presencia de las empresas españolas en dicho país

La **balanza comercial hispano-sudafricana** presenta, desde 2012, un saldo positivo para España, aunque el superávit comercial se ha reducido significativamente en los últimos años: **60,1 millones de euros en 2017**, frente a los 710,9 millones en 2013. Este descenso del superávit se deriva del mayor ascenso de las importaciones con un incremento interanual del 31% en 2017, frente al 7,1% de las exportaciones.



Las **ventas de mercancías de España a Sudáfrica** totalizaron **1.225,7 millones de euros** en 2017. Las principales partidas objeto de exportación en ese ejercicio fueron: **vehículos automóviles y tractores** (21,3% del total), **máquinas y aparatos mecánicos** (9,5%) y **aparatos y material eléctricos** (9,4%). Casi todas las partidas representadas en el Top-10 registraron un incremento interanual, a excepción de vehículos automóviles, grasas, aceite animal o vegetal y conjunto de otros productos. Los mayores crecimientos

se dieron en aparatos y material eléctricos, manufacturas de fundición de hierro y acero y otros productos químicos (73,4%, 57,7% y 41,5%, respectivamente).

<b>Principales capítulos exportados por España a Sudáfrica (2017)</b>				
	<b>Productos</b>	<b>Miles euros</b>	<b>% Total</b>	<b>Var. % ia</b>
1	87 vehículos automóviles; tractor	260.997	21,3%	-2,9%
2	84 máquinas y aparatos mecánicos	116.186	9,5%	2,4%
3	85 aparatos y material eléctricos	115.089	9,4%	73,4%
4	39 mat. plásticas; sus manufactu.	54.684	4,5%	5,8%
5	15 grasas, aceite animal o vegeta	52.900	4,3%	-33,7%
6	30 productos farmacéuticos	48.129	3,9%	2,9%
7	73 manuf. de fundic., hier./acero	41.487	3,4%	57,7%
8	33 aceites esenciales; perfumer.	40.513	3,3%	18,0%
9	38 otros productos químicos	40.365	3,3%	41,5%
10	99 conjunt. de otros productos	33.906	2,8%	-15,8%
	Subtotal	804.256	65,6%	6,3%
	<b>Total exportaciones</b>	<b>1.225.687</b>	<b>100,0%</b>	<b>7,1%</b>

Fuente: Datacomex y elaboración propia

En cuanto a las **importaciones españolas procedentes de Sudáfrica**, éstas alcanzaron los **1.165 millones de euros en 2017**. Las principales partidas importadas fueron: **vehículos automóviles** (28,2% del total), fundición de hierro y acero (14,6%), máquinas y aparatos mecánicos (11,6%), minerales, escorias y cenizas (10,6%), combustibles, aceites minerales (9,8%). En cuanto a la variación interanual, sobresale el incremento de las importaciones de combustibles (se multiplicaron por siete) y en términos absolutos vehículos automóviles y fundición de hierro y acero (artífices del 24% y 16,5%, respectivamente, del total del incremento interanual de las importaciones).

<b>Principales capítulos importados por España a Sudáfrica (2017)</b>				
	<b>Productos</b>	<b>Miles euros</b>	<b>% Total</b>	<b>Var. % ia</b>
1	87 vehículos automóviles; tractor	328.631	28,2%	25,2%
2	72 fundición, hierro y acero	170.687	14,6%	36,4%
3	84 máquinas y aparatos mecánicos	135.757	11,6%	1,8%
4	26 minerales, escorias y cenizas	123.932	10,6%	68,5%
5	27 combustibles, aceites mineral.	114.330	9,8%	634,3%
6	03 pescados, crustáceos, moluscos	79.657	6,8%	-2,1%
7	08 frutas /frutos, s/ conservar	51.431	4,4%	21,8%
8	76 aluminio y sus manufacturas	29.877	2,6%	0,4%
9	88 aeronaves; vehículos espaciales	22.185	1,9%	-5,3%
10	48 papel, cartón; sus manufactura	14.520	1,2%	7,3%
	Subtotal	1.071.006	91,9%	33,8%
	<b>Total importaciones</b>	<b>1.165.591</b>	<b>100,0%</b>	<b>31,0%</b>

Fuente: Datacomex y elaboración propia

Respecto a la **inversión directa de España en Sudáfrica, en 2013**, el flujo de inversión bruta en operaciones no “etve” (de tenencia de valores) se situó en **53,6 millones de euros**, más de cinco veces que un año antes. De los cuales, el sector de fabricación de otros productos minerales (no metálicos) concentró un 93,2%, seguido a distancia por el comercio mayorista y sector agrario (4,6% y 2%, respectivamente).

Por su parte, la **inversión directa sudafricana en España se elevó significativamente en 2017, 138,1 millones de euros** (en 2016 se limitaba a 11,7 millones). Con todo si se considera un periodo más amplio, las inversiones sudafricanas sumaron 152,4 millones de euros entre 2007 y 2017, frente a 250,2 millones de las emitidas por España hacia el país sudafricano. En cuanto a los sectores, la práctica totalidad de la inversión se concentró en el sector de actividades inmobiliarias (99,6% del total).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Secretaría de Estado de Comercio (España): [www.comercio.gob.es](http://www.comercio.gob.es)
- Departamento de Comercio e Industria de Sudáfrica: [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za)

## Oportunidades de negocio para las empresas españolas

Sudáfrica ofrece un mercado potencial de algo más de **54 millones de consumidores** y, aunque la distribución de la renta es muy desigual, se sitúa como el **mayor importador y exportador de toda África**, siendo además la **principal potencia económica del continente**.

El fuerte impulso gubernamental de las **energías renovables** desde 2011, con un programa de licitaciones de más de 6.000 megawatios en régimen de productor independiente e incentivos al capital privado y la inversión extranjera (con protagonismo de las empresas españolas) se interrumpió en 2016, a la espera de que entre en vigor el **Plan de diversificación energética** del gobierno sudafricano (IRP). Otras de las prioridades energéticas del país, es la **producción de electricidad a partir de gas**, que requiere la puesta en marcha de plantas de regasificación de gas natural licuado y de ciclo combinado.

El **sector del agua** también genera grandes expectativas de inversión. El Ministerio de Agua/Ambiente (DAWF) cuenta con un ambicioso plan de inversiones de infraestructuras de embalse, desalinización y tratamiento de aguas, con una inversión prevista en torno a 50.000 millones de euros y un protagonismo de las fórmulas de financiación público-privadas (aunque hasta el momento no se ha concretado).

Por otra parte, el sector público es generador de numerosas **licitaciones y concursos públicos**, que pueden configurar interesantes oportunidades de negocio para empresas extranjeras en ámbitos como el de **infraestructuras de transporte**; incluyendo carreteras, así como obras en los campos ferroviario, portuario y aeroportuario (existencia de programas de inversión específicos en cada uno de ellos). No obstante, hay que tener en cuenta la existencia de la "Preferential Procurement Policy Framework Act", por la que se promueven las adquisiciones de bienes fabricados en Sudáfrica.

Otro sector destacado es el de **automoción**, para el cual ha sido diseñado un programa muy amplio de incentivos que están atrayendo cada vez más plantas de montaje de vehículos de grandes empresas automovilísticas. Asimismo, la industria **química** también se enmarca en los planes de promoción del Gobierno sudafricano con un importante apoyo para la implementación de proyectos en la misma

El **turismo** es otro de los sectores con mayor proyección, atendiendo a los cuantiosos recursos paisajísticos y de flora y fauna y los potenciales del turismo natural. Asimismo, pueden ser fuente de oportunidades de inversión en el mercado sudafricano los sectores de: **agua, químico, agroindustrial y telecomunicaciones** (banda ancha).

En cuanto a oportunidades comerciales, se puede destacar igualmente el sector energético, concretamente, el de las energías renovables, por su alto potencial de crecimiento. Así, el suministro de **equipos y materiales para instalaciones de energías renovables**, incluidos los asociados a licitaciones públicas, puede ser una actividad de interés para empresas españolas que deseen exportar a Sudáfrica.

El sector de **automoción**, la **maquinaria de envase y embalaje para la actividad agrícola e industria alimentaria**, así como **maquinaria y equipos** en general, **productos industriales intermedios** (químicos, plásticos y otros), y **servicios de ingeniería y consultoría**, ofrecen también oportunidades comerciales.

Sectores de oportunidad en Sudáfrica	
Comercio	Inversión y cooperación empresarial
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Agroalimentación (maquinaria)</li> <li>• Automoción</li> <li>• Equipamientos para energías renovables</li> <li>• Ingeniería y consultoría</li> <li>• Maquinaria y bienes de equipo</li> <li>• Químico y de plásticos</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Agroindustria</li> <li>• Agua</li> <li>• Automoción</li> <li>• Energético</li> <li>• Infraestructuras de transporte</li> <li>• Químico</li> <li>• Telecomunicaciones</li> <li>• Turismo</li> </ul>

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria: [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za)
- Comercio e Inversión de Sudáfrica (TISA): [www.dti.gov.za/about\\_dti/tisa.jsp](http://www.dti.gov.za/about_dti/tisa.jsp)
- "The Enterprise Organisation": [http://www.dti.gov.za/about\\_dti/teo.jsp](http://www.dti.gov.za/about_dti/teo.jsp)
- Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo: [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)

## Ayudas e incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado sudafricano, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación, se indican los principales organismos de apoyo:

España		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
<b>Ministerio de Economía y Competitividad. ICEX España Exportación e inversiones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM)</li> <li>- ICEX – NEXT</li> <li>- PYME INVIERTE</li> <li>- Otros programas y apoyos</li> </ul>	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Sudáfrica.
<b>Cámaras de Comercio</b>	<i>Plan de Expansión Internacional para Pymes</i>	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
<b>Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE</b>	<i>Pólizas de seguro para cobertura de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios, ligados a la operativa internacional</i>	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Sudáfrica.
<b>Compañía Española de Financiación del Desarrollo - COFIDES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Línea Sudáfrica</li> <li>- Fondo de inversiones en el exterior (FIEX)</li> <li>- Fondo para operaciones de inversión en el exterior de la pequeña y mediana empresa (FONPYME)</li> </ul>	Apoyo financiero para proyectos de inversión viables en Sudáfrica, en los que exista interés español. La "Línea Sudáfrica" está destinada sobre todo a proyectos de energías renovables, transporte ferroviario, puertos, agua, turismo, telefonía y desarrollo de Banda Ancha, y productos agroalimentarios.
<b>Instituto de Crédito Oficial - ICO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Línea ICO Internacional</li> <li>- Línea ICO Exportadores</li> <li>- Garantías internacionales</li> <li>- Línea ICO Garantía SGR / SAECA</li> <li>- Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI)</li> <li>- Otros</li> </ul>	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

Sudáfrica		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
<b>Departamento de Comercio e Industria (DTI)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Promoción de inversiones</li> <li>- Asistencia a la inversión</li> </ul>	Apoyar a los inversores foráneos en sus proyectos de inversión internacional a Sudáfrica
<b>The Enterprise Organisation (TEO)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Programa de Inversión en empresas (manufacturas y turismo).</li> <li>- Programa de apoyo a la innovación industrial.</li> <li>- Incentivos</li> </ul>	Desarrollo y gestión de programas de incentivos.
<b>Industrial Development Corporation (IDC)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Asistencia técnica a empresas.</li> <li>- Arrendamiento de naves industriales</li> <li>- Ayuda financiera.</li> </ul>	Promover la creación de capacidad productiva en el país.

Existen además 9 **agencias regionales** que promueven la atracción de inversiones, ofreciendo apoyo a los inversores, fundamentalmente, vía asesoramiento e intermediación con la Administración central del país.

En materia de **incentivos**, cabe señalar que, a nivel nacional, se contemplan **deducciones** para la realización de actividades de I+D y para impulsar las inversiones privadas en infraestructuras, entre otras; además de **amortizaciones aceleradas** para determinados bienes (maquinaria, equipamientos para los sectores hotelero, agrícola, etc.).

Multilaterales		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
<b>Grupo Banco Mundial</b>	<i>Asistencia técnica</i>	Asesoramiento técnico y apoyo financiero para proyectos de Desarrollo.
<b>Banco Africano de Desarrollo</b>	<i>Financiación para el desarrollo socioeconómico</i>	Apoyo financiero (préstamos al sector público y privado, inversiones en capital, asistencia técnica y donaciones).
<b>Comisión Europea - Europeaid</b>	<i>Programas de cooperación al desarrollo de la UE</i>	Provisión de ayuda europea mediante la implementación de programas y proyectos de desarrollo económico
<b>Centro para el Desarrollo de la Empresa</b>	<i>Programas de asistencia a empresas privadas</i>	Apoyo al sector privado de los países ACP (África, Caribe y Pacífico), con financiación de la Comisión Europea, el Secretariado de los países ACP y el Banco Europeo de Inversiones.
<b>Naciones Unidas - UNIDO</b>	<i>Programas de desarrollo industrial en economías en desarrollo</i>	Promoción del desarrollo industrial, capacidad comercial y acceso a recursos energéticos para economías en desarrollo.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria de Sudáfrica: [www.thedti.gov.za](http://www.thedti.gov.za)
- "The Enterprise Organisation": [http://www.dti.gov.za/about\\_dti/teo.jsp](http://www.dti.gov.za/about_dti/teo.jsp)
- The industrial Development Corporation: [www.idc.co.za](http://www.idc.co.za)



**ENTORNO OPERATIVO**

**Régimen de comercio e inversiones**

**Régimen comercial**

Sudáfrica es miembro de la **Unión Aduanera de África del Sur (SACU)**, junto con Botsuana, Lesoto, Namibia y Swazilandia; y de la **Comunidad de Desarrollo de África del Sur (SADC)**, también integrada por Angola, Botsuana, Lesoto, Madagascar, Malawi, Mauricio, Mozambique, Namibia, República Democrática del Congo, Swazilandia, Sudáfrica, Zambia y Zimbabue, entre los que aplican aranceles preferenciales.

En 2004 entró en vigor el **Acuerdo de Comercio y Cooperación (TDCA) con la UE**. En virtud del cual se aplican aranceles preferenciales y se prevé el establecimiento progresivo de una zona de libre comercio (en un plazo máximo de doce años para Sudáfrica y diez años para la UE). Si bien, algunos productos se encuentran excluidos del acuerdo o sólo han sido parcialmente liberalizados (productos agrícolas en el caso de la UE y productos industriales para Sudáfrica).

En materia de homologación y estandarización las competencias corresponden a la **Oficina de Estandarización Sudafricana (SABS)**, según sus siglas en inglés, dependiente del Departamento de Comercio e Industria.

Las principales barreras comerciales a la entrada de mercancías europeas serían:

BARRERAS	
Arancelarias	
Tipo de aranceles	Tipo aplicable (%)
Aplicables según origen preferencial en la UE.	El acuerdo prevé la liberalización del 95% de las importaciones europeas en 2014 en casi todos los productos. <u>Excepciones:</u> productos industriales (vehículos a motor, prendas textiles)  El arancel aplicable según la partida arancelaria objeto de exportación puede consultarse en: <a href="http://madb.europa.eu">http://madb.europa.eu</a>
Contingentes	Aplicables a productos agropecuarios y textiles.
No arancelarias	
Barreras cuantitativas	- Restricciones cuantitativas a los productos usados, agropecuarios, textiles y prendas de vestir.
Barreras administrativas	- Permisos de importación para: productos: alimentos frescos o congelados, refinados del petróleo y productos químicos, productos farmacéuticos, armas, máquinas de juego y algunos productos de segunda mano. (1) - Los solicitantes de contingentes arancelarios para productos agropecuarios tienen que registrarse en el SARS y en el DTI. - Pueden ser requeridos permisos para la importación de algunos productos por

	<p>motivos de salud, sanitarios, fitosanitarios y ambientales.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Las importaciones cuyo importe supere los 20.000 rand deberán registrarse en el South African Revenue Service.</li> <li>- Preferencias por las empresas nacionales en las compras públicas, los potenciales inversores extranjeros deberán cumplir el “Black Economic Empowerment” y se exige un % de componente local en las inversiones extranjeras. Variable según el sector.</li> </ul>
Barreras sanitarias	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Restricciones a la importación de carne de cerdo, debiendo certificar que las granjas de origen de los productos están clínica y virológicamente libres del síndrome respiratorio y reproductivo porcino.</li> </ul>
Barreras técnicas	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Certificación técnica exigida para los productos de la industria de automoción, químicos y de construcción, eléctricos y alimentarios.(2)</li> </ul>
Barreras fiscales	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Se aplica un 14% de IVA, con un 10% adicional.</li> <li>- Impuesto específico sobre: bebidas alcohólicas y no alcohólicas, agua mineral, tabaco, productos derivados del petróleo y vehículos.</li> </ul>

(1) La lista completa se puede consultar en <http://www.itac.org.za/>. (2) La lista completa se puede consultar en <http://www.nrccs.org.za/>

Para exportar a Sudáfrica desde España, con carácter general, son necesarios los siguientes **documentos**:

Documentos comerciales
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Factura comercial</li> <li>• <i>Packing list</i></li> </ul>
Documentos de transporte
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Documento de transporte</li> </ul>
Certificados
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Certificado de origen (Formulario DA59) (1)</li> <li>• Certificado de circulación (EUR.1)</li> <li>• Certificado fitosanitario (2)</li> <li>• Certificado sanitario (3)</li> <li>• Certificado de análisis y pureza (4)</li> </ul>
Documentos aduaneros, fiscales y otros
<ul style="list-style-type: none"> <li>• DUA (Documento Único Administrativo)</li> <li>• Cuaderno ATA</li> <li>• Declaración de importación</li> <li>• Manifiesto aéreo, marítimo o ferroviario</li> </ul>

(1) Obligatorio para las mercancías sometidos a derechos antidumping. (2) Para frutas, legumbres, semillas y otros vegetales. (3) Para productos cárnicos. (4) Para vinos y licores. Fuente: Cámaras de Comercio

Pueden consultarse los **documentos específicos** requeridos para la exportación de un determinado producto en [Market Access Database](#).

### Régimen aplicable a la inversión extranjera

**No existe regulación específica para la inversión extranjera**, rigiéndose la creación de empresas de capital extranjero por la misma normativa que las locales. Si bien con carácter general no es necesaria **ninguna autorización para poder operar** en el país, sí resulta preceptiva la previa comunicación al Banco de la Reserva de Sudáfrica de la entrada de capital extranjero. Para la constitución de una empresa será necesario contar con un **asesor legal**, que efectúe el registro, debiendo registrarse como “sociedades externas” si desean poner ciertos bienes inmuebles a su nombre. Exceptuando las instituciones financieras, las empresas extranjeras pueden establecer un domicilio mercantil en Sudáfrica sin tener que constituirse como entidad local.

Conviene destacar la Ley 53/2003 Broad-Based Black Economic Empowerment y los reglamentos de contratación pública, que introducen políticas de discriminación racial positiva en los procesos de contratación pública y en la regulación de las inversiones y estructuras accionariales en determinados sectores, en especial la minería.

A pesar del proceso liberalizador llevado a cabo en los últimos años, existen **ciertas restricciones a la inversión foránea en determinadas áreas**. Así, varios sectores industriales son objeto de limitaciones a la participación de capital extranjero: en la industria de petróleo y gas dicha participación no puede superar el 74% del capital, y en las compañías de telecomunicaciones el 30%. Además, existen monopolios estatales en la industria eléctrica y en el sector de transporte de mercancías ferroviario y marítimo. También existen ciertos requisitos para operar en el sector bancario (capital mínimo para bancos y compañías de seguros), y las empresas con una participación de capital extranjero superior al 75% encontrarán restricciones para acceder a la financiación local.

Existen **zonas de desarrollo industrial** junto a puertos o aeropuertos internacionales para potenciar el sector manufacturero (Coega, East London, JIA y Richard’s Bay).

En la actualidad **no existe acuerdo de protección recíproca de inversiones con España**. Dicho acuerdo fue denunciado (no renovado) unilateralmente por Sudáfrica en 2013. Las inversiones españolas realizadas antes del 23 de diciembre de 2013 seguirán contando con el mismo nivel de protección que el brindado por el acuerdo hasta el 23 de diciembre de 2023.

Por último, conviene indicar que Sudáfrica es **miembro de la MIGA** - Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones, perteneciente al Grupo Banco Mundial.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria: [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za)
- Información para comerciar e invertir en Sudáfrica: [www.frontiermarketnetwork.com](http://www.frontiermarketnetwork.com)

## Sistema Fiscal

El **año fiscal** se corresponde con el ejercicio contable de la empresa. Las competencias en materia tributaria recaen principalmente en el Servicio Tributario, **South African Revenue Service (SARS)** (recauda más del 95% del total). Las autoridades provinciales disponen de una capacidad recaudatoria muy reducida (correspondiente a los impuestos sobre vehículos a motor y establecimientos de casinos y de venta de licores), a la vez que los gobiernos locales reciben la mayor parte de sus ingresos tributarios de los impuestos sobre la propiedad inmobiliaria.

Los **beneficios empresariales** están gravados con un **tipo impositivo** genérico del **28%**. Si bien, las pequeñas empresas pueden beneficiarse de un tipo preferencial. La consolidación fiscal impulsada por el nuevo gobierno trae consigo una mayor carga tributaria, que incluye el aumento en la tasa del impuesto al valor agregado (IVA) hasta el 15% (desde el 14%), el primer aumento en 25 años. Los impuestos sobre el combustible también aumentarán, aunque los ingresos y las tasas de impuestos corporativos no se modifican. A continuación, se muestran los tipos impositivos de los **principales impuestos** que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos del Convenio firmado entre España y Sudáfrica para evitar la doble imposición).

<i>Principales impuestos</i>	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre la renta de sociedades	28%
Impuesto sobre el valor añadido	15% (ó 0%)
Contribuciones a la Seg. Social (s/salario bruto)	1%**
Impuesto sobre la propiedad (ocupación de inmuebles)	variable
Retención por dividendos pagados a no residentes	20%
Retención por intereses pagados a no residentes	15%
Royalties pagados a no residentes	15%

\*A partir de abril de 2018 (con anterioridad un 14%)

\*\*Existencia de límite máximo

Fuente: Deloitte

Existe un **Convenio entre España y Sudáfrica para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y sobre el patrimonio**, en vigor desde 2008.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: [www.minhap.gob.es](http://www.minhap.gob.es)
- South African Revenue Service: [www.sars.gov.za](http://www.sars.gov.za)
- Unión Aduanera de África Austral (SACU): [www.sacu.int](http://www.sacu.int)

## Sistema Financiero

El sistema financiero sudafricano está compuesto, entre otros, por bancos comerciales y por instituciones financieras de desarrollo, de propiedad estatal. El **sector bancario** se encuentra **muy concentrado**: el 80% del total de activos están en manos de cuatro entidades. La **presencia de grupos financieros extranjeros es relativamente reducida**: sólo 5 de los 19 bancos comerciales existentes son de origen foráneo.

Existe un creciente nivel de **bancarización**, debido en parte, a la expansión de la red de sucursales bancarias, y a la Ley de Crédito Nacional de 2005, que exige el desarrollo de un mercado de crédito que cubra las necesidades de la población con menores ingresos.

En cuanto a las **compañías de seguros**, tienen presencia solamente grupos aseguradores de nacionalidad sudafricana, siendo los más importantes los que mantienen fuertes vínculos con los principales bancos del país.

Atendiendo al Índice de competitividad Global del World Economic Forum 2017-2018, Sudáfrica ocupa la **posición 44** de un total de 137 economías en cuanto al **nivel de desarrollo de su sistema financiero** (España el puesto 68), lo que supone un retroceso de 33 posiciones respecto al informe previo. En la tabla adjunta, se representan las principales variables analizadas del sistema financiero y su comparativa con España.

<b>Indicadores sobre el Sistema Financiero</b>		
<b>Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 137economías)</b>	<b>Sudáfrica</b>	<b>España</b>
Disponibilidad de servicios financieros	32	63
Accesibilidad de los servicios financieros	48	46
Facilidad para obtener financiación a través de mercado de valores local	25	65
Facilidad de acceso a préstamos bancarios para empresas (sin necesidad de garantías)	62	79
Disponibilidad de capital riesgo	66	37
Solidez de las entidades bancarias nacionales	37	80
Marco regulador poco restrictivo para flujos internacionales de capitales	46	63
Índice de protección legal de prestamistas y prestatarios (0=baja; 10=alta)	5	5
<b>Acceso a financiación</b>	<b>Sudáfrica</b>	<b>España</b>
Cuentas en instituciones financieras formales (% +15 años)	67,4	97,6
Ahorros en instituciones financieras formales (% +15 años)	22,1	48,1
Préstamos de instituciones financieras formales (% +15 años)	10,7	18,0
Pagos electrónicos Internet (% +15 años)	7,9	57,4
<b>Otros indicadores</b>	<b>Sudáfrica</b>	<b>España</b>
Crédito al sector privado (% PIB)	144,4	111,3
Ratio de patrimonio sobre activo total bancario (%)	8,2	7,8
Préstamos bancarios dudosos sobre el total (%)	2,9	5,6
Índice de amplitud de información crediticia disponible (0=baja; 8= alta)	7	7
<b>Presencia de entidades financieras españolas</b>	<b>No</b>	

Datos de 2017 o último año disponible. Fuentes: World Economic Forum 2017-2018 y Banco Mundial

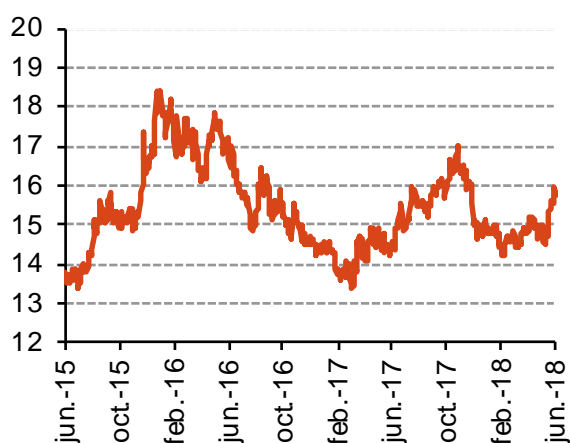
## Moneda y control de cambio

La divisa del país es el **rand sudafricano** (ZAR). Atendiendo al último dato consultado del 21 de junio de 2018, su cotización frente al euro y al dólar se situó en **15,77 ZAR/EUR** y **13,59 ZAR/USD**. En comparación con la cotización de un año antes, el rand se ha depreciado un 8,2% respecto al euro, y algo menos frente al dólar, 3,9%.

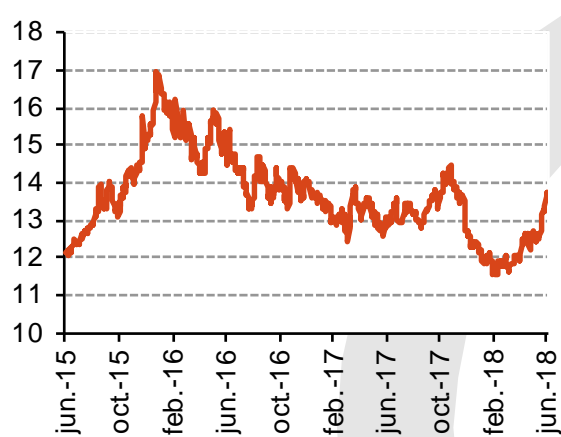
El Banco de la Reserva de Sudáfrica (SARB, el banco central) redujo la tasa de referencia en 25 puntos base, hasta el 6,5%, en marzo de 2018 (repitiendo una reducción idéntica de julio de 2017), aunque se espera que el próximo movimiento sea al alza (muy probablemente a mediados de 2019). El último recorte de tasas se asocia a un crecimiento moderado del PIB, una menor inflación (dentro del cómodo rango del 3-6%), y la apreciación del rand a un máximo de tres años en febrero, después de que Ramaphosa reemplazara a Zuma como presidente. Si continua la estabilidad política y económica, en los próximos años no se esperan fluctuaciones significativas del rand, que seguirá ajustándose a la evolución de los tipos de interés de EE.UU. (con una tendencia al alza).

**Los no residentes no están sujetos a control de cambios, salvo en las transacciones que realicen con residentes.** En este caso el control de cambios es gestionado por el Banco de la Reserva de Sudáfrica, que a su vez delega en los bancos autorizados a operar en divisas.

**Cotización del Rand frente al Euro**



**Cotización del Rand frente al Dólar**



Fuente: Datastream

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco de la Reserva de Sudáfrica: [www.resbank.co.za](http://www.resbank.co.za)
- Tesoro Nacional de Sudáfrica: [www.treasury.gov.za](http://www.treasury.gov.za)

## Cultura empresarial

Sudáfrica es un país marcado por su historia. El aislamiento internacional como rechazo al *apartheid* ha formado empresarios reacios a negociar con empresas extranjeras, por ello su carácter y cultura deberán tenerse en cuenta; además de otros aspectos como los siguientes:

- La forma de **saludo** suele ser un apretón de manos suave y corto, tanto con hombres como con mujeres.
- Al dirigirse a los interlocutores locales es habitual usar únicamente el nombre. Sin embargo, es recomendable utilizar el apellido precedido por Señor o Señora hasta que la contraparte sudafricana emplee solamente el nombre. Además, si se conoce el título profesional del interlocutor, también sería oportuna la utilización de “Doctor” antes del apellido, pues es un signo de distinción.
- La figura del **agente-distribuidor local** es fundamental para iniciar las relaciones comerciales. Una vez se ha establecido el primer contacto se debe tratar de mantener reuniones con los mandos más altos, ya que la **toma de decisiones** está muy jerarquizada.
- Los sudafricanos están acostumbrados a **negociar** en ambientes cordiales y tranquilos, por lo que han de evitarse presiones o exigencias continuas.
- No sólo las comidas de negocios, sino también la asistencia a actos sociales, como eventos deportivos o excursiones, suelen ser bien valoradas por los interlocutores locales.
- Sudáfrica es un país con una gran tradición deportiva en críquet y rugby, por lo que éstos junto con las bellezas naturales del país serán buenos **temas de conversación**. Sin embargo, es recomendable evitar los asuntos relacionados con la política, la religión y los conflictos sociales.

**INFORMACIÓN ADICIONAL****Calendario de ferias**

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación, se indican algunas de las ferias más importantes en Sudáfrica:

<b>Ferias destacadas</b>				
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar
<i>INTERBUILD AFRICA</i>	ago 2018	bienal	Construcción	Johannesburgo
<i>OIL &amp; GAS AFRICA WEEK</i>	ago 2018	bienal	Petróleo	Ciudad del Cabo
<i>ELECTRA MINING AFRICA</i>	sept 2019	bienal	Minería	Johannesburgo
<i>POWER-GEN AFRICA</i>	jul 2018	anual	Energía eléctrica	Johannesburgo
<i>TRANSPORT EXPO AFRICA</i>	sep 2018	bienal	Transportes	Ciudad del Cabo
<i>FOOD &amp; DRINK TECHNOLOGY</i>	sep 2018	anual	Alimentación	Johannesburgo
<i>ECOAFRIBUILD</i>	ago 2018	bienal	Construcción	Johannesburgo
<i>AFRICA TRAVEL WEEK</i>	abr 2019	anual	Turismo	Ciudad del Cabo
<i>AFRICA AUTOMATION FAIR</i>	jun 2019	bienal	Automoción	Johannesburgo

**Direcciones de interés****En España**

- **ICEX. España Exportación e Inversiones**  
 Paseo de la Castellana, 278  
 Madrid 28046  
 Telf: 91 349 6100  
 Telf: 90 0349 000  
 E-mail: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es)  
 Web: [www.icex.es](http://www.icex.es)
- **Oficina Comercial de la Embajada de Sudáfrica en España**  
 C/Claudio Coello, 91, pta. 6ª  
 Madrid 28006  
 Tlf: 91 436 37 80  
 Fax: 91 677 74 14  
 E-mail: [econ@sudafrica.com](mailto:econ@sudafrica.com)
- **Dirección General de Comercio e Inversiones**  
 Paseo de la Castellana, 162  
 28046 Madrid  
 Tel: 902 218 600 / 912 582 852  
 E-mail: [dgcominver.sccc@comercio.mineco.es](mailto:dgcominver.sccc@comercio.mineco.es)  
 Web: [www.comercio.gob.es](http://www.comercio.gob.es)



## En Sudáfrica

- **Embajada de España en Sudáfrica**  
Lord Charles Complex  
337 Brooklyn Road, Brooklyn, Pretoria 0181  
P. O. Box 35353  
Tlf.: + 27 12 460 01 23  
Fax.: +27 12 460 22 90  
E-mail: [emb.pretoria@maec.es](mailto:emb.pretoria@maec.es)
- **Oficina Comercial de España en Johannesburgo**  
Zona de competencias: Botswana, Lesoto, Mozambique, Sudáfrica, Suazilandia y Zimbabwe  
  
Fedsure Towers 13, 8th floor  
2146 Sandton. Johannesburg  
Tlf.: +27 11 883 21 02  
Fax: +27 11 883 26 24  
E-mail: [johannesburgo@comercio.mineco.es](mailto:johannesburgo@comercio.mineco.es)  
Web: [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)
- **Departamento de Comercio e Industria (DTI)**  
77 Meintjies Street, Sunnyside, Pretoria, Gauteng, 0002  
Sandton 2146  
Tlf.: +27 12 394 9500  
Fax.: +27 12 394 9501  
Email: [contactus@thedti.gov.za](mailto:contactus@thedti.gov.za)  
Web: [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za)
- **Cámara de Comercio e Industria de Sudáfrica**  
Chamber House, 24 Sturdee avenue  
Rosebank.  
2196 Johannesburg.  
Tlf.: +27 11 446 3800  
Fax: + 27 11 446 3804  
E-mail: [advisor@sacci.org.za](mailto:advisor@sacci.org.za)  
Web: [www.sacci.org.za](http://www.sacci.org.za)

## Direcciones útiles de Internet

- *Departamento de Comercio e Industria (DTI):* [www.dti.gov.za](http://www.dti.gov.za)
- *Incentivos a la inversión en Sudáfrica:* <http://www.investmentincentives.co.za/>
- *Información para comerciar e invertir en Sudáfrica:* [www.tradeinvestsa.co.za](http://www.tradeinvestsa.co.za)
- *Cámara de Comercio e Industria de Sudáfrica:* [www.sacci.org.za](http://www.sacci.org.za)
- *Información para invertir en Sudáfrica:* [www.southafrica.info](http://www.southafrica.info)
- *Banco de la Reserva de Sudáfrica:* [www.resbank.co.za](http://www.resbank.co.za)
- *South African Revenue Service:* [www.sars.gov.za](http://www.sars.gov.za)
- *Unión Aduanera de África Austral (SACU):* [www.sacu.int](http://www.sacu.int)
- *Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo:* [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)
- *Cámara de Comercio de España:* [www.camara.es](http://www.camara.es)