

# Afi Fichas País

## | 2016



## Israel



*Fecha última actualización: abril 2016*



c/ Marqués de Villamejor, 5  
28006 Madrid  
Tlf.: 34-91-520 01 00  
Fax: 34-91-520 01 43  
E-mail: [saie@afi.es](mailto:saie@afi.es)  
[www.afi.es](http://www.afi.es)

## Índice

---

Datos Generales .....	3
<b>CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO .....</b>	<b>4</b>
Presentación del mercado.....	4
Entorno de negocios .....	4
Situación política .....	6
Situación económica .....	7
<b>NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS.....</b>	<b>9</b>
Relaciones bilaterales con España .....	9
Oportunidades de negocio para las empresas españolas.....	12
Ayudas e Incentivos .....	14
<b>ENTORNO OPERATIVO .....</b>	<b>16</b>
Régimen de comercio e inversiones .....	16
Sistema fiscal .....	19
Sistema Financiero.....	20
Moneda y control de cambios.....	21
Cultura empresarial .....	22
<b>INFORMACIÓN ADICIONAL.....</b>	<b>23</b>
Calendario de ferias .....	23
Direcciones de interés.....	23
Direcciones útiles de Internet .....	24

## Datos Generales

<b>Variables geopolíticas</b>	Nombre oficial	Estado de Israel
	Superficie	20.770 km <sup>2</sup>
	Población	8.049.314 (est. jul 2015)
	Capital	Jerusalén
	Otras ciudades	Tel Aviv, Haifa, Rishon Leziyyon y Beer Sheva
	Situación geográfica	En Oriente Próximo, bordeando el Mediterráneo. Al norte, hace frontera con Líbano, al noreste con Siria, al este con Jordania y al sur con Egipto
	Recursos naturales	Potasa, cobre, gas natural, fosfato, bromuro de magnesio, arcillas, arena
	Clima	Templado; caluroso y seco en las áreas desérticas del sur y este
	Sistema político	Democracia parlamentaria
	Divisiones Administrativas	6 distritos: Central, Haifa, Jerusalén, Norte, Sur y Tel Aviv
	Crecimiento demográfico	1,56% (est. 2015)
	Población urbana	92,1% (2015)
	Esperanza de la vida	82,27 años
	Edad media	29,6 años
	Grupos étnicos	Judíos (75,1%), otros (24,9%, principalmente árabes)
	Idioma	Hebreo (oficial), árabe, inglés
	Prefijo telf.	+972
<b>Variables económicas</b>	PIB	292,4 miles de millones USD (est. 2015)
	Crecimiento del PIB	2,4% (est. 2015)
	PIB per cápita	33.715 USD (est. 2015)
	Balanza cuenta corriente	4,6% del PIB (est. 2015)
	Deuda pública bruta	63,8% del PIB (est. 2015)
	Déficit fiscal	-2,2% del PIB (est. 2015)
	Moneda	Nuevo Shekel Israelí (ILS)

Fuente: CIA Factbook y Economist Intelligence Unit

## CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

### Presentación del mercado

Situado en Oriente Próximo, Israel cuenta con una población de **8 millones de habitantes**. Su **PIB per cápita** asciende a **37.715 dólares** en términos de paridad de poder adquisitivo (según la estimación de *Economist Intelligence Unit* para 2015).

Las ciudades más pobladas son: **Tel Aviv–Yafo** (con algo más de 3,8 millones de habitantes), **centro de negocios del país**; Haifa y Jerusalén (la capital). Israel presenta, en general, una **buena red de infraestructuras de transporte** (3 aeropuertos internacionales, 18.290 km de carreteras y 975 km de vías férreas), aunque debido a la elevada concentración de la población en el norte y centro del país, hay zonas con infraestructuras poco desarrolladas.

La israelí es una **economía** desarrollada y, desde su incorporación a la OCDE en 2010, ha registrado una notable apertura. El país es un referente internacional de **tecnología y mano de obra altamente cualificada**. A pesar de contar con escasos recursos naturales, el descubrimiento en los últimos años de **reservas de gas** en aguas israelíes puede favorecer la sostenibilidad energética y las exportaciones de gas natural. El **apoyo político-militar y financiero de EE.UU** (con una influyente comunidad hebrea) y las intensas relaciones comerciales con la UE propician un marco de estabilidad. Aunque la falta de una paz duradera entre israelíes y palestinos y las recientes convulsiones de la región de Oriente Próximo representan una seria amenaza para el futuro del país.

### Entorno de negocios

Israel posee un **clima de negocios satisfactorio** (calificación “A2”, según Coface) y se sitúa en el **puesto 35 de los países con mayor nivel de libertad económica** del ranking de Heritage Foundation (2016).

La apertura al comercio mundial es un factor crucial en la promoción de la innovación y el crecimiento de la productividad. El país se beneficia de una **base productiva cada vez más diversificada** y de las **reformas estructurales** en curso. El Gobierno ha revitalizado

los programas de privatización que cubren todas las entidades clave de propiedad estatal. El marco jurídico, relativamente sólido, sustenta el estado de derecho y proporciona una protección de los derechos de propiedad, lo cual contribuye a la estabilidad económica y la competitividad a largo plazo. Israel tiene **la mayor concentración per cápita de alta tecnología de nueva creación** del mundo.

En cuanto a **facilidad para hacer negocios**, Israel ocupa la **posición 53** entre 189 economías, de acuerdo con la clasificación del *Doing Business 2016*, del Banco Mundial. Las áreas mejor valoradas se corresponden con la protección de inversiones y la resolución de situaciones de insolvencia. Sin embargo, en otros ámbitos se aleja de los estándares de los países más desarrollados de la OCDE, como es el caso de registro de propiedad y pago de impuestos. Además, el país ha retrocedido trece puestos respecto a la clasificación de 2015.

<i>Doing Business*</i>	Israel	España
<b>Facilidad para hacer negocios</b>	<b>53</b>	<b>33</b>
Apertura de un negocio	56	82
Tramitación de permisos de construcción	96	101
Obtención de electricidad	91	74
Registro de propiedad	127	49
Obtención de financiación	42	59
Protección de inversores	8	29
Pago de impuestos	103	60
Comercio transfronterizo	58	39
Cumplimiento de contratos	77	1
Resolución de insolvencia	29	25

\*Ranking, considerando 189 economías.

Fuente: *Doing Business 2016*. Banco Mundial.

Por otra parte, Israel es un **importante receptor mundial de inversión extranjera directa** (IED). En 2014, según datos de la Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD), recibió inversiones por un total de 6.432 millones de dólares (por debajo, no obstante, de los 11.804 millones del año anterior).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- *Doing Business – Banco Mundial*: [www.doingbusiness.org](http://www.doingbusiness.org)

## Situación política

En Israel está instaurada una **democracia parlamentaria**. Desde julio del 2014, el **presidente** es **Reuven Rivlin**, elegido por el Knesset (Parlamento). En cuanto a la jefatura de gobierno, desde febrero de 2009 el cargo de **primer ministro** es ostentado por **Benjamín Netanyahu, líder del partido Likud**.

La situación política de Israel se caracteriza por una **inestabilidad creciente**. En las elecciones parlamentarias ganadas por el Likud se forjó una nueva **coalición derechista**, integrada además por un nuevo partido de centro-derecha (Kulanu), otro de extrema-derecha (Hogar Judío) y los ultra-ortodoxos de Judaísmo de la Torá (Ashkenazy) y Shas (sefardí), cuyo equilibrio precario aumenta el riesgo de disolución del gobierno y el adelanto de las elecciones previstas para el 2019.

Tras nuevas tensiones por el reparto de la Explanada de las Mezquitas, la ola de ataques contra civiles israelíes ha aumentando el clima de inseguridad del país. Las **diferencias sobre la seguridad y el papel de la religión y la política económica** dificultan la cohesión de la coalición. Ha aumentado el **descontento de la opinión pública** por la desigualdad de ingresos, los altos costos de vida y la escasez de viviendas. Los socios de la coalición han presionado al Gobierno para que adopte **una agenda más social**. En lo económico, destacan las iniciativas de **liberalización** en sectores clave (telecomunicaciones, transporte aéreo, alimentación y crédito al consumo), aunque choca con la fuerte oposición de los sindicatos reticentes a las privatizaciones de las empresas públicas. Con todo, **el liderazgo de Netanyahu no parece cuestionado**, dada su habilidad para mantenerse en el poder y manejar difíciles coaliciones o la falta de una oposición fuerte.

Las **relaciones internacionales** están condicionadas por la causa palestina y un convulso marco geopolítico en Oriente Próximo. Netanyahu sigue siendo indiferente a la idea de un Estado palestino. El reciente aumento de la violencia entre israelíes y palestinos ha disminuido aún más las esperanzas de una reactivación de las negociaciones. Por otra parte, si bien a finales de 2015 se produjo un cierto deshielo en las relaciones entre la Administración Obama y el Gobierno de Netanyahu, el rechazo del gobierno israelí a la firma del acuerdo con Irán y la continuidad de los asentamientos israelíes en territorio palestino contribuyen a aislar la posición de Israel en la esfera internacional.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Parlamento de Israel: <http://knesset.gov.il/main/eng/home.asp>

## Situación económica

El **crecimiento económico** de Israel fue del **2,4% en 2015**, dos décimas menos que un año antes, debido a la retracción tanto de la inversión como de las exportaciones, así como por el consumo privado afectado por el recrudescimiento de la violencia palestino-israelí. **Para 2016 se espera un repunte del crecimiento del PIB, hasta el 3,1%**, según las previsiones de *Economist Intelligence Unit* (EIU). Propiciado por el **afianzamiento de la inversión**, principalmente en bienes de capital. La balanza comercial, que fue negativa en 2015, podría entrar en terreno positivo, favorecida por un **incremento de las exportaciones** por el crecimiento moderado en la zona euro y los resultados económicos positivos en Estados Unidos. Igualmente, la **demandas de los hogares** tirará de la economía, impulsada por los buenos datos de empleo y el aumento del salario mínimo en abril de 2015. También se espera que las **industrias manufactureras** se beneficien del aumento de la demanda interna y una mejora de la **actividad en la construcción**. A medio plazo, la explotación prevista de los grandes yacimientos de gas en el Mediterráneo propiciará importantes inversiones en gasoductos, terminales e infraestructura asociadas y, posteriormente, contribuirán al incremento de las exportaciones. El sector de la alta tecnología de Israel seguirá siendo clave para la inversión. Asimismo, la construcción de viviendas se incrementará, estimulada por las iniciativas gubernamentales. EIU prevé una expansión del crecimiento del PIB, en promedio para 2016 – 2020, del 4,1% anual.

La **deflación observada en 2015**, -0,6%, se explica por la caída de los precios del petróleo. Los **precios se irán recuperando gradualmente** en paralelo al crecimiento de la demanda interna, aunque los precios mundiales de las materias primas se contendrán hasta 2017. En este contexto, las **previsiones** de EIU apuntan a una tasa de inflación del **0,1% en 2016**, que alcanzaría el 2,1% en 2017. El progresivo endurecimiento de la política monetaria, junto con la posible apreciación de la moneda israelí frente el dólar, ayudarán a mantener la inflación dentro del rango objetivo de 1-3% a partir de 2017. No obstante, el sobrecalentamiento en el mercado de la vivienda sigue siendo un riesgo.

Respecto a la **tasa de desempleo**, ésta es relativamente baja, estimándose una reducción hasta el 5,5% en 2015 (frente al 7% de 2011) y, atendiendo a la previsión de EIU del 5,1% en 2017, el país se aproxima al **pleno empleo**.

El **déficit público** permanece en una situación de **relativo control**, situándose **en torno al 2,2% del PIB** según estimaciones para **2015**, cinco décimas menos que en 2014 (y por

debajo del objetivo del Gobierno del 2,9%). Si bien, las presiones dentro de la coalición gobernante para aumentar algunas partidas presupuestarias pueden cuestionar dicha contención. Así, **en 2016 el déficit aumentaría hasta el 2,8%**, según las previsiones de EIU. Los ingresos fiscales podrían incrementarse, no obstante, por las contribuciones estatutarias. Además, en el futuro, la explotación del gran campo de gas Leviatán en aguas de Israel y el establecimiento de un fondo soberano reforzarán las finanzas públicas. La principal amenaza para la consolidación fiscal vendría de un crecimiento económico menor de lo esperado, un aumento del gasto militar o del gasto vinculado a procesos electorales.

Respecto al **sector exterior**, el **déficit por cuenta corriente** aumentaría un 19,5% en 2015, estimado por EIU en **13.421 millones de dólares** (más del triple que en 2012), por la brusca caída de las exportaciones (-7,6%). No obstante, **podría mantenerse estable en 2016 - 2018** ante las buenas perspectivas para el comercio exterior. Las exportaciones de servicios comerciales siguen una tendencia al alza, aunque los ingresos por turismo son muy vulnerables al clima de seguridad y la cotización del shekel (en la actualidad, fuerte respecto al euro). El aumento de la producción doméstica de gas natural reducirá el coste de las importaciones, e incluso a partir de 2020 el país comenzaría a exportar gas.

<b>Principales indicadores macroeconómicos</b>							
	2011	2012	2013	2014	2015 (e)	2016 (p)	2017 (p)
Crecimiento real del PIB (%)	5,0%	2,9%	3,4%	2,6%	2,4%	3,1%	3,9%
Inflación anual (%)	3,5%	1,7%	1,5%	0,5%	-0,6% (a)	0,1%	2,1%
Tasa de desempleo (%)	7,0%	6,9%	6,2%	5,9%	5,5%	5,5%	5,1%
Balanza por c.c. (mill. US\$)	6.830	4.252	8.475	11.234	13.421	15.122	14.687
Saldo presupuestario (% PIB)	-3,1%	-3,9%	-3,1%	-2,7%	-2,2%	-2,8%	-2,5%
Deuda Pública Bruta (% PIB)	67,5%	66,6%	66,0%	65,9%	63,8%	63,5%	63,1%

a: actual; e: estimación; p: previsión

Fuente: Economist Intelligence Unit

<b>Rating Deuda Soberana - Largo plazo</b>		
Calificación - enero 2016	Moody's	S&P
<b>Israel</b>	A1 estable	A+ estable
España	Baa2 estable	BBB+ estable

**Nota:** de menor a mayor riesgo:

Moody's: L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

S&P: AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

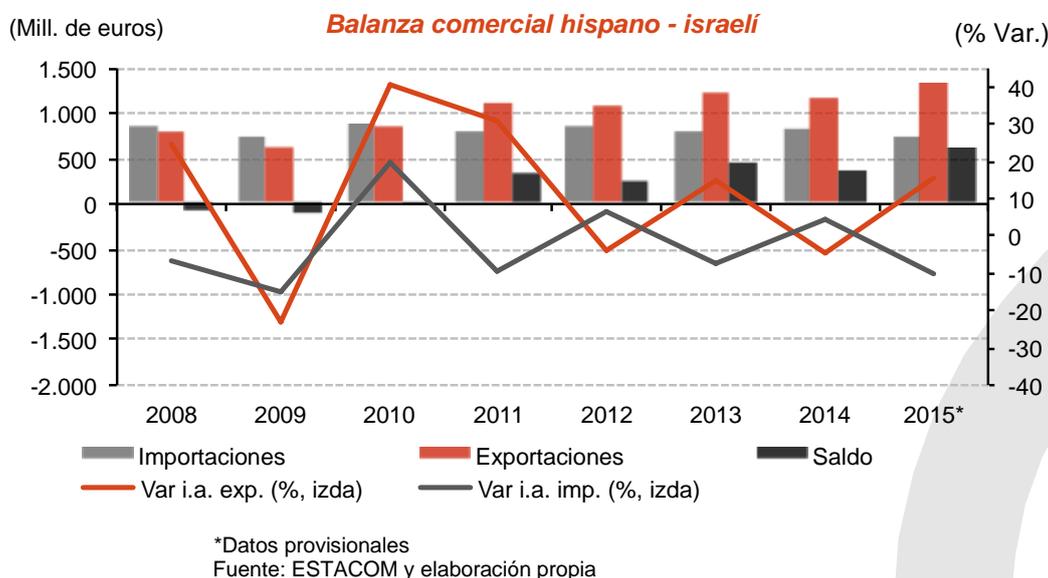
- Banco Central de Israel: [www.bankisrael.gov.il/en/](http://www.bankisrael.gov.il/en/)
- Ministerio de Finanzas: <http://www.financeisrael.mof.gov.il/>

NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Relaciones bilaterales con España

Las relaciones comerciales entre España e Israel son fluidas. De hecho, el significado del mercado israelí es muy superior al discreto tamaño demográfico del país. En este sentido, Israel ocupa el puesto treinta y seis en el ranking por países de destino de las exportaciones y el tercero en la región del Oriente Próximo (datos de 2015), solo por detrás de Arabia Saudí y Emiratos Árabes Unidos.

La balanza comercial hispano-israelí es superavitaria para España desde 2011, y en 2015 alcanzó un máximo histórico de 608 millones de euros, un 74,7% más que un año antes. El aumento del superávit comercial se explica por el empuje de las exportaciones, que en 2015 incrementaron su valor en un 15,6%, sumando un total de 1.331 millones de euros, mientras que las importaciones retrocedieron un 10%, reduciéndose a 722 millones.



Un año más, la principal partida exportada al mercado israelí correspondió a **vehículos automóviles y tractores** (24,2% del total), seguida a distancia por máquinas y aparatos mecánicos, productos cerámicos, fundición de hierro y acero, y materias plásticas. En conjunto estas cinco partidas representan más de la mitad de las exportaciones españolas al mercado israelí. Asimismo, vehículos automóviles fue la partida que más influyó en el

dinamismo exportador (su crecimiento interanual equivale al 50,4% del aumento de las exportaciones).

<b>Principales capítulos exportados por España a Israel (2015*)</b>				
	<b>Productos</b>	<b>Miles euros</b>	<b>% Total</b>	<b>Var.% i.a.</b>
1	87 vehículos automóviles; tractor	322.784,6	24,2%	39,0%
2	84 máquinas y aparatos mecánicos	103.959,6	7,8%	8,3%
3	69 productos cerámicos	96.411,7	7,2%	21,5%
4	72 fundición, hierro y acero	82.954,5	6,2%	12,9%
5	39 materias plásticas; sus manufacturas	80.490,1	6,0%	-5,1%
6	85 aparatos y material eléctricos	65.802,7	4,9%	11,5%
7	62 prendas de vestir, no de punto	57.422,9	4,3%	21,2%
8	30 productos farmacéuticos	50.588,1	3,8%	49,6%
9	61 prendas de vestir, de punto	43.840,1	3,3%	26,9%
10	33 aceites esenciales; perfumería	30.642,0	2,3%	24,9%
	Subtotal	934.896,3	70,2%	22,2%
	<b>Total exportaciones</b>	<b>1.331.684,89</b>	<b>100,0%</b>	<b>15,6%</b>

(\*) Datos provisionales

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

Por su parte, la cesta de **productos importados procedentes de Israel** en 2015 está encabezada por **aparatos y material eléctricos** (15,7% del total), **productos químicos orgánicos e inorgánicos** (de forma agregada representan un 23,3% del total), seguidos de materias plásticas y máquinas y aparatos mecánicos. En conjunto, estas cinco partidas concentraron el 60,7% de las importaciones españolas procedentes de Israel en 2015. Considerando la variación interanual, el mayor incremento de las importaciones dentro de las diez partidas más importadas, vino dado por aparatos ópticos, de medida y médicos (+30,5%).

<b>Principales capítulos importados por España a Israel (2015*)</b>				
	<b>Productos</b>	<b>Miles euros</b>	<b>% Total</b>	<b>Var.% i.a.</b>
1	85 aparatos y material eléctricos	113.163,1	15,7%	8,2%
2	29 productos químicos orgánicos	86.335,8	11,9%	-33,4%
3	28 productos químicos inorgánicos	82.080,9	11,4%	16,5%
4	39 materias plásticas; sus manufacturas	79.240,5	11,0%	16,5%
5	84 máquinas y aparatos mecánicos	77.782,4	10,8%	12,8%
6	27 combustibles, aceites mineral.	60.196,6	8,3%	-56,6%
7	90 aparatos ópticos, medida, médicos	37.008,8	5,1%	30,5%
8	31 abonos	29.976,7	4,1%	-9,8%
9	38 otros productos químicos	20.159,6	2,8%	-7,5%
10	12 semillas oleaginosas.; plantas industriales	17.594,9	2,4%	-20,0%
	Subtotal	603.539,2	83,5%	-12,0%
	<b>Total importaciones</b>	<b>722.929,10</b>	<b>100,0%</b>	<b>-10,0%</b>

(\*) Datos provisionales

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

En relación con la **inversión directa bilateral**, en los últimos años **predominan los flujos de inversión de Israel**, con **115,2 millones de euros invertidos en España entre 2009 y 2015**, frente a los 19,2 millones de inversión española en el mercado israelí.

La **inversión de las empresas israelíes en España** sumó **20,3 millones de euros en 2015** (un 65,9% más que un año antes), mientras que en este mismo año **no se ha registrado ninguna inversión española en Israel**. Los sectores que más IED israelí atrajeron han sido: construcción de edificios y suministro de energía eléctrica (52,2% y 36,7% de la IED contabilizada en 2015, respectivamente). Por su parte, los 14,9 millones de la IED española hacia Israel en 2014, se concentraron exclusivamente en el comercio al por mayor.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Economía y Competitividad: [www.mineco.gob.es](http://www.mineco.gob.es)
- Ministerio de Industria, Comercio y Trabajo de Israel: [www.moital.gov.il](http://www.moital.gov.il)

## Oportunidades de negocio para las empresas españolas

La existencia de un **Acuerdo de Asociación entre Israel y la Unión Europea, así como de un Convenio para Evitar la doble imposición entre España e Israel** facilitan las relaciones comerciales y de inversión entre empresas españolas e israelíes.

A pesar de no ser un mercado muy extenso (8 millones de habitantes), el buen desempeño de la economía israelí, junto con su desarrollo tecnológico, han atraído a los inversores extranjeros, apoyados por el centro de promoción **“Invest in Israel”** y **el Instituto Israelí de Exportación**.

El Estado de Israel ofrece una amplia gama de **incentivos** a las empresas, a través de varios programas, tanto **de carácter regional** (para favorecer el establecimiento en zonas poco desarrolladas) como para **grandes inversiones**; con especial atención a las empresas de alta tecnología, aquellas que desarrollan actividades de I+D y que promuevan la contratación de mano de obra con una alta cualificación.

En cuanto a las **oportunidades de inversión**, los sectores que presentan un mayor potencial o atractivo serían: los **sectores de alta tecnología** (biotecnología, nanotecnología, energías alternativas, medicina, telecomunicaciones, etc.), las **industrias química** y de **automoción**, así como las **infraestructuras (carreteras y vías férreas, tratamiento de aguas y residuos)**. Sin embargo, cabe recordar que existen ciertas **restricciones** a la inversión extranjera **en ciertos sectores** como: telecomunicaciones, turismo, servicios postales y telegráficos; fundamentalmente por motivos de seguridad nacional.

En cuanto al interés desde la **óptica de las exportaciones**, los **automóviles** constituyen el principal producto español exportado a Israel, aunque la competencia asiática es creciente. Las empresas españolas también cuentan con oportunidades de exportación en la provisión de **material ferroviario**, productos **químicos**, **cerámica**, **piedra** y **productos alimenticios**. Destacan en este último ámbito la confitería, las conservas de pescado, el aceite de oliva y el vino. Otras actividades con potencial de demanda, en tanto que están

liderando actualmente las importaciones israelíes, son: **la construcción, servicios de ingeniería, el turismo y la energía solar.**

<i>Sectores de oportunidad en Israel</i>	
Comercio	Inversión y cooperación empresarial
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Agroalimentación</li> <li>• Automoción</li> <li>• Bienes de consumo</li> <li>• Maquinaria y bienes de equipo (material ferroviario; plantas energía solar)</li> <li>• Materiales de construcción (cerámica y piedra)</li> <li>• Productos químicos</li> <li>• Servicios de ingeniería</li> <li>• TIC</li> <li>• Turismo</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Automoción</li> <li>• Biotecnología</li> <li>• Construcción</li> <li>• Energías renovables</li> <li>• Infraestructuras</li> <li>• Nanotecnología</li> <li>• Químico</li> <li>• Servicios a empresas</li> <li>• Telecomunicaciones</li> </ul>

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Oficina Económica y Comercial de España en Tel Aviv: [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)
- Centro de promoción de inversiones de Israel: [www.investinIsrael.gov.il](http://www.investinIsrael.gov.il)

## Ayudas e Incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado israelí, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación se indican los principales organismos de apoyo:

<i>España</i>		
<i>Organismo</i>	<i>Iniciativas / Programas</i>	<i>Finalidad</i>
<b>Ministerio de Economía y Competitividad e ICEX España Exportación e Inversiones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM)</i></li> <li>- <i>Otros programas y apoyos</i></li> </ul>	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Israel.
<b>Cámaras de Comercio</b>	<i>Plan Cameral de Exportaciones</i>	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
<b>Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE</b>	<i>Pólizas de seguro para cobertura de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios, ligados a la operativa internacional</i>	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Israel.
<b>Compañía Española de Financiación al Desarrollo – COFIDES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Diversos productos de financiación de proyectos de inversión a medio y largo plazo.</i></li> <li>- <i>Fondo de inversiones en el exterior (FIEX)</i></li> <li>- <i>Fondo para operaciones de inversión en el exterior de la pequeña y mediana empresa (FONPYME)</i></li> </ul>	Apoyo financiero para proyectos de inversión viables en los que exista interés español.
<b>Instituto de Crédito Oficial - ICO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Línea ICO Internacionalización</i></li> <li>- <i>Fondo FESpyme</i></li> <li>- <i>Financiación corporativa y estructurada</i></li> <li>- <i>Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI)</i></li> </ul>	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Existe un Acuerdo entre el CDTI y MATIMOP (el centro israelí para los programas de I+D) de cooperación en actividades de I+D+i.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

<b>Israel</b>		
<b>Organismo</b>	<b>Iniciativas / Programas</b>	<b>Finalidad</b>
<b>Invest in Israel</b>	-Servicios de atención al inversor - Información (Guía de Negocios y otros documentos) -Programa de Inversiones específicos (I+D, alta tecnología...)	Promover la inversión extranjera directa en Israel.

En Israel existen “áreas de desarrollo prioritario” que cuentan con ayudas e incentivos especiales (con subvenciones de hasta el 20% de la inversión). Las principales son: la de Galilea, en el norte del país, el Negev, en el sur, y Jerusalén.

<b>Multilaterales</b>		
<b>Organismo</b>	<b>Iniciativas / Programas</b>	<b>Finalidad</b>
<b>Grupo Banco Mundial</b>	<i>Apoyo financiero</i>	Financiación de proyectos en diversos ámbitos.
<b>Comisión Europea</b>	<i>Eureka (Eureka Clusters, Eureka Umbrellas, Eureka Eurostars Programme)</i>	Promover la colaboración en I+D entre empresas, institutos y universidades, facilitando la atracción de financiación para proyectos de pequeñas empresas

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Invest in Israel: <http://www.investinisrael.gov.il/>
- Banco Mundial: [www.bancomundial.org](http://www.bancomundial.org)
- Eureka: [www.eurekanetwork.org](http://www.eurekanetwork.org)

**ENTORNO OPERATIVO**

**Régimen de comercio e inversiones**

**Régimen comercial**

En virtud del **Acuerdo de Asociación entre Israel y la UE**, en vigor desde el 1 de junio de 2000, **la práctica totalidad de las exportaciones españolas al mercado israelí se benefician de arancel cero, con la salvedad de algunos rubros agrícolas y de ciertos productos de pesca** (sometidos a contingentes).

El Instituto Nacional de Normalización israelí (The Standards Institution of Israel) ([www.sii.org.il](http://www.sii.org.il)) es el organismo encargado de desarrollar la normativa técnica.

Existe **una zona franca**, localizada **en la ciudad de Eilat**, al sur del país, en el Mar Rojo. Ésta ofrece un tratamiento fiscal más ventajoso (exención del pago del Impuesto de Primera Categoría, del IVA y de los aranceles a la importación). Además, Israel y Jordania han implementado **dos Zonas Industriales** cualificadas (Qualifying Industrial Zones, o QIZ): **Gateway e Irbid**.

Las principales barreras comerciales a la entrada de mercancías europeas serían:

BARRERAS	
Arancelarias	
Tipo aranceles	Tipo aplicable (%)
General – TLC UE-Israel	Puede consultar los aranceles aplicables, por tipo de partida arancelaria, en el siguiente link: <a href="http://madb.europa.eu/mkaccdb2/indexPubli.htm">http://madb.europa.eu/mkaccdb2/indexPubli.htm</a>
Valoración aduanera	El 99,4% de las partidas arancelarias están gravadas con derechos <i>ad valorem</i> ; el resto se aplican, en su mayoría, a productos agropecuarios.
No arancelarias	
Barreras técnicas	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Etiquetado de los <b>artículos de confección</b>: etiqueta con información sobre el nombre y dirección del importador, el país de origen, la composición y las instrucciones de cuidado en idioma hebreo.</li> <li>- Para la importación de <b>aparatos electrodomésticos</b> los procedimientos y servicios solicitados por el Instituto de Normas de Israel (ISI) son largos, caros y carecen de transparencia en la facturación. Además, el ISI no acepta las auditorias de los laboratorios europeos.</li> </ul>
Barreras cuantitativas	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Cuotas y <b>licencias de importación</b>. En la Orden de Libre Importación de 1986 - Anexo 1 se fijan 150 amplias categorías de productos sometidos a licencias de importación. Además, en la UE existen 109 líneas arancelarias sujetas a <b>contingencias</b> bilaterales.</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- La obligación de diferenciar entre <b>vinos</b> Kosher y no Kosher, hace que los importadores se enfrenten a costosos requisitos de etiquetado.</li> </ul>
Barreras administrativas	<ul style="list-style-type: none"> <li>- A pesar de que Israel es miembro del Acuerdo Plurilateral sobre la <b>Contratación Pública</b> de la OMC y ha firmado con la UE el Acuerdo sobre Contratos Públicos, sigue aplicando sus Reglas Obligatorias de 1995 sobre licitaciones, que favorece a las empresas israelíes, por ejemplo concediendo al productor local una ventaja del 15% frente al importador al participar en contratos públicos.</li> </ul>
Prohibiciones	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Prohibición a la importación de <b>productos cárnicos</b> que no cuenten con el certificado Kosher.</li> <li>- Prohibida la importación de 17 productos o grupos de productos, incluidos los relativos a juegos de azar, estupefacientes, armas y material explosivo o peligroso, sacos usados para envasar material vegetal, instrumentos que interfieran con los medidores de velocidad que funcionan a base de láser, y otros.</li> </ul>
Otras barreras	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Se han identificado por parte de la UE una serie de “trade irritants” como los correspondientes a derechos de propiedad industrial; importaciones de carnes, animales vivos y sardinas y “public procurement” (necesidades de off-set).</li> </ul>

Para exportar a Israel, con carácter general, son necesarios los siguientes documentos:

Documentos comerciales	
• Factura comercial	✓
• Factura Proforma	✓
• <i>Packing list</i>	✓
Documentos de transporte	
• Documento de transporte	✓
Certificados	
• Certificado de origen (1)	✓
• Certificado de circulación (EUR.1 / EUR-MED)	✓
• Certificado de seguridad	✓
• Certificado fitosanitario (2)	✓
• Certificado sanitario (3)	✓
• Certificado de no radioactividad (3)	✓
• Certificado de libre venta (4)	✓
• Certificado Kosher (5)	✓
Documentos aduaneros, fiscales y otros	
• DUA (Documento único Administrativo)	✓
• Cuaderno ATA	✓

(1) Para la importación de determinadas plantas. (2) Para frutas, legumbres, semillas y otros vegetales. (3) Para productos cárnicos (4) Para productos cosméticos. (5) Para productos alimenticios, farmacéuticos, cosméticos o de limpieza. Fuente: Market Access Database.

Pueden consultarse los documentos específicos requeridos para la exportación de un determinado producto en: [Market Access Database](#)

### Régimen aplicable a la inversión extranjera

Israel tiene un **régimen de inversiones, en general, abierto**, aunque mantiene **ciertas restricciones** a la inversión extranjera **en sectores como las telecomunicaciones y el turismo, así como servicios postales y telegráficos**. En este sentido, Correos de Israel tiene un derecho de monopolio en los servicios de telégrafos y en la entrega de envíos postales con peso inferior a 500 gramos. Asimismo, en telecomunicaciones, en lo que respecta a los servicios fijos internacionales, se permite hasta un máximo del 74% de participación extranjera en el capital de las empresas que ofrecen estos servicios; y en los servicios inalámbricos ese porcentaje alcanza el 80%. En cuanto al sector del turismo, la propiedad de hoteles, agencias de viaje y operadores turísticos está limitada a empresas locales registradas, al igual que el servicio de los guías turísticos.

Por otra parte, en cuanto a la **propiedad o arrendamiento de tierras**, las empresas extranjeras deben obtener una **autorización** de la Oficina de Administración de Tierras de Israel antes de adquirir los derechos sobre la tierra. Generalmente, se trata de un procedimiento sencillo en los casos en que sean inmuebles para uso comercial.

Existen **incentivos a la inversión** de dos tipos: los de carácter regional, destinados a favorecer el establecimiento de empresas en zonas poco desarrolladas del país; y los relativos a grandes inversiones, donde se puede llegar a acuerdos específicos con las autoridades locales si la inversión es especialmente interesante para el país.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Finanzas israelí: [www.mof.gov.il/](http://www.mof.gov.il/)
- Invest in Israel: <http://www.investinIsrael.gov.il/>
- Acuerdo de Asociación Económica Israel-UE:  
<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2000:147:0001:0002:ES:PDF>

## Sistema fiscal

El **año fiscal** comienza el 1 de enero y termina el 31 de diciembre (aunque, en circunstancias especiales, puede ser diferente). Las competencias en materia tributaria recaen en la Autoridad Fiscal Israelí, dependiente del Ministerio de Finanzas.

Desde el 1 de enero de 2016 se ha fijado un **tipo impositivo del 25%** que grava las **rentas empresariales** (con anterioridad era del 26,5%). Si bien, a las empresas israelíes clasificadas como preferentes se les aplica una tasa impositiva del 9% si se encuentran en el Área A, o del 16% si se encuentran en cualquier otra zona. Asimismo, a aquellas clasificadas como aprobadas o beneficiarias se les aplica un tipo impositivo reducido del 0%-25%, siempre que cumplan determinadas condiciones.

A continuación, se muestran los **principales impuestos** que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos del Convenio firmado entre España e Israel para evitar la doble imposición):

<i>Principales impuestos</i>	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre sociedades	27%
Impuesto sobre el valor añadido	16% ó 0%*
Contribuciones a la Seg. Social	variable
Retención por dividendos pagados a no residentes	- **
Retención por intereses	25% ó 0%***
Royalties pagados a no residentes	25%

\*El tipo general es del 17%. Ciertos artículos están sujetos a una tasa de 0%, incluidas las mercancías exportadas. A las sociedades sin ánimo de lucro se les aplica en lugar del IVA, un impuesto sobre los salarios del 7,5% y a las instituciones financieras un 18%.

\*\*20% empresas preferentes; 15% empresa aprobada/beneficiada

\*\*\*0% para ciertos tipos de bonos

Fuente: Deloitte

Existe un **Convenio entre Israel y España para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio**, en vigor desde 2001.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: [www.agenciatributaria.es](http://www.agenciatributaria.es)
- Ministerio de finanzas israelí: <http://www.mof.gov.il/>
- Autoridad fiscal - Aduanas: <http://taxes.gov.il/customs/Pages/TaxesCustomsLobby.aspx>
- Invest in Israel: <http://www.investinIsrael.gov.il/NR/exeres/2A0C0440-141C-4199-922F-1FB0775C623F.htm>

## Sistema Financiero

El **sistema bancario israelí, enfocado al mercado nacional**, se caracteriza por su **solidez**, buena **capitalización** y una carga de morosidad limitada, así como por su resistencia ante los altibajos de la economía. En comparación con otros países avanzados, la deuda de los hogares y negocios israelí sigue siendo baja.

La **gran mayoría de las entidades financieras son de carácter privado**. En la actualidad, existen tres grandes bancos (Hapolaim, Leumi y Discount), una Bolsa de valores y una gran industria de fondos de capital riesgo. El sistema bancario israelí **no cuenta con presencia extranjera**, salvo para atender a clientes corporativos.

A continuación se muestran algunos indicadores del nivel de **desarrollo del sistema financiero**:

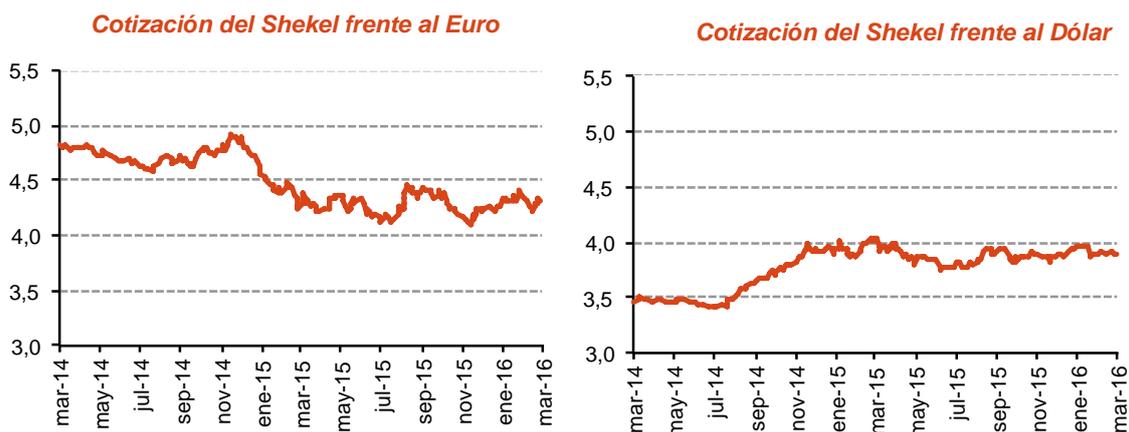
<i>Indicadores sobre el Sistema Financiero</i>		
<b>Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 140 economías)</b>	<b>Israel</b>	<b>España</b>
Disponibilidad de servicios financieros	36	51
Asequibilidad de los servicios financieros	57	62
Facilidad para obtener financiación a través de mercado de valores local	36	102
Facilidad de acceso a préstamos bancarios para empresas (sin necesidad de aportar garantías)	52	132
Disponibilidad de capital riesgo	4	100
Marco regulador poco restrictivo para flujos internacionales de capitales	38	66
Solidez de las entidades bancarias nacionales	19	112
Índice de protección legal de prestamistas y prestatarios (0=baja; 10=alta)	6	6
<b>Acceso a financiación</b>	<b>Israel</b>	<b>España</b>
Cuentas en instituciones financieras formales (% +15)	90,0	97,6
Ahorros en instituciones financieras formales (% +15)	53,5	48,1
Préstamos de instituciones financieras formales (% +15)	40,5	18,0
Pagos electrónicos (% +15)	35,7	57,4
<b>Otros indicadores</b>	<b>Israel</b>	<b>España</b>
Crédito al sector privado otorgado por sist. bancario (% PIB)	66,9	127,4
Ratio de patrimonio sobre activo total bancario (%)	7,2	7,4
Préstamos bancarios dudosos sobre el total (%)	2,1	7,0
Índice de amplitud de información crediticia disponible (0=baja; 8= alta)	7	7
<b>Presencia de entidades financieras españolas</b>	<b>NO</b>	

Datos de 2015 o último año disponible. Fuentes: World Economic Forum, Banco Mundial

## Moneda y control de cambios

La moneda nacional es el **Nuevo Shekel Israelí (ILS)**. Su cotización, en promedio de los últimos doce meses hasta marzo de 2016, frente al dólar y al euro, se situó en **3,90 ILS/USD y 4,31 ILS/EUR**, respectivamente. Ello supone una **depreciación frente al dólar del 5,8%** respecto al promedio de los doce meses anteriores, aunque se ha apreciado **frente al euro en un 8,6%**.

El tipo de interés del Banco de Israel (BOI) se redujo en febrero de 2015 en 15 puntos básicos, situándose en un mínimo histórico del 0,1%. Con la caída de precios a principios de 2016, el modesto crecimiento económico y el **interés por mantener un shekel débil frente al dólar**, la política monetaria seguirá laxa en el corto plazo.



Fuente: Datastream

En el mercado israelí **no existe control de cambios**, como tampoco se aplica restricción alguna a las entradas y salidas de capitales.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco de Israel: [www.boi.org.il/en/](http://www.boi.org.il/en/)

## Cultura empresarial

A la hora de entablar relaciones comerciales con empresas israelíes, se aconseja la observancia de ciertos aspectos característicos de la cultura empresarial imperante en este mercado de Oriente Próximo:

- Un **apretón de manos** es la modalidad más usual de saludo.
- El tratamiento de señor/señora, seguido del apellido, es la norma en los primeros encuentros / contacto con el interlocutor israelí, si bien pronto se remplazará por el nombre propio.
- **Shalom** (Paz, en hebreo), se utiliza tanto para decir “hola” como “adiós”.
- El **idioma de negocios** es el inglés.
- Las **negociaciones** acostumbran a desarrollarse con **eficacia**. Suelen ser cortas e ir directamente a los temas esenciales.
- Las **negociaciones sobre precio** se dejan para el final. Ya que el regateo suele ser duro, es conveniente tener un amplio margen de negociación para poder ir haciendo concesiones, tanto a nivel de precio como en otros aspectos sujetos a negociación.
- La toma de decisiones no está sujeta a unas restricciones jerárquicas, sino que cada gerente es responsable de las decisiones en el área de su competencia.
- La semana laboral comienza el domingo y acaba el jueves. **El Sabbath**, día santo judío, empieza el viernes al medio día y termina el sábado al atardecer; durante este tiempo todos los establecimientos comerciales de la comunidad judía permanecen cerrados.

## INFORMACIÓN ADICIONAL

### Calendario de ferias

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación se indican algunas de las ferias más importantes en Israel:

<i>Ferias destacadas</i>				
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar
<i>I.M.T.M</i>	feb 2016	Anual	Turismo	Tel Aviv
<i>IATI BIOMED</i>	may 2016	Anual	Tecnológico	Tel Aviv
<i>IDAN</i>	oct 2016	Bienal	Médico	Tel Aviv
<i>HOTEX</i>	nov 2016	Anual	Hostelería	Tel Aviv
<i>ISRAFOOD</i>	nov 2016	Anual	Agroalimentario	Tel Aviv
<i>FISCOM</i>	oct 2017	Bienal	Tecnológico	Tel Aviv
<i>WATEC ISRAEL</i>	oct 2017	Bienal	Medio ambiente	Tel Aviv
<i>KITEX</i>	nov 2017	Bienal	Hostelería	Tel Aviv

### Direcciones de interés

#### En España

– **ICEX. España Exportación e Inversiones**

Paseo de la Castellana, 278  
 Madrid 28046  
 Telf: 91 349 6100  
 Telf: 90 0349 000  
 Web: [www.icex.es](http://www.icex.es)  
 E-amil: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es)

– **Embajada de Israel en Madrid**

Velázquez 150, planta 7  
 28002 Madrid  
 Tel.: 91 782 95 00  
 Fax: 91 782 95 55  
 Email: [Consular3@madrid.mfa.gov.il](mailto:Consular3@madrid.mfa.gov.il)  
 Web: [www.embassies.gov.il](http://www.embassies.gov.il)

## En Israel

- **Embajada de España en Israel**  
 3, Daniel Frish St., planta 18.  
 64731 Tel Aviv.  
 Tel. desde España: (00 972) 3 7697900  
 Tel. desde Israel: (03) 7697900/074 7250500  
 Fax: (00 972) 3 696 52 17  
 E-mail: [emb.telaviv@maec.es](mailto:emb.telaviv@maec.es)
- **Consulado General de España en Jerusalén**  
 Sede Barrio de Sheikh Jarrah.  
 Calle Mahal, 32.  
 Jerusalén., P.O.B.: 19128  
 9100102 Jerusalén  
 Tel.: (00 972) 2 535 01 00  
 Fax: (00 972) 2 532 6731  
 E-mail: [cog.jerusalen@maec](mailto:cog.jerusalen@maec)
- **Oficina Comercial de España en Tel Aviv**  
 2, Ibn Gvirol St., Planta 4  
 64077 Tel Aviv  
 Tel.: (00 972) 3 695 56 91 / 57 04  
 Fax: (00 972) 3 695 29 94  
 E-mail: [telaviv@comercio.mineco.es](mailto:telaviv@comercio.mineco.es)
- **Invest In Israel**  
 Ministry of Industry, Trade & Labor  
 5 Bank of Israel St.  
 Jerusalén, 91036  
 Tel.: (00 972) 2 666 26 07  
 Fax: (00 972) 2 666 29 38  
 E-mail: [Investinisrael@moital.gov.il](mailto:Investinisrael@moital.gov.il)  
 Web: [www.investinisrael.gov.il](http://www.investinisrael.gov.il)

## Direcciones útiles de Internet

- Portal de Comercio Exterior de Israel: [www.export.gov.il/Eng/](http://www.export.gov.il/Eng/)
- Invest in Israel: [www.investinisrael.gov.il](http://www.investinisrael.gov.il)
- Instituto Nacional de Normalización israelí (SII) [www.sii.org.il](http://www.sii.org.il)
- Ministerio de Relaciones Exteriores: [www.mfa.gov.il/MFA](http://www.mfa.gov.il/MFA)
- Ministerio de Industria, Comercio y Trabajo de Israel: [www.moital.gov.il](http://www.moital.gov.il)
- Ministerio de Finanzas de Israel: [www.mof.gov.il](http://www.mof.gov.il)
- Instituto Nacional de Estadística: <http://www.cbs.gov.il/>
- Banco de Israel: [www.bankisrael.gov.il](http://www.bankisrael.gov.il)
- Centro Industrial Israelí para la I+D: [www.matimop.org.il](http://www.matimop.org.il)
- Cámara de Comercio de Israel: [www.chamber.org.il](http://www.chamber.org.il)
- Directorio de empresas de alta tecnología: [www.science.co.il/Companies.asp](http://www.science.co.il/Companies.asp)
- Instituto Nacional de Propiedad Industrial: <http://www.justice.gov.il/>
- Oficina Económica y Comercial de España en Tel Aviv: [www.icex.es](http://www.icex.es)
- Cámara de Comercio de España: [www.camara.es](http://www.camara.es)